

COMPRAS

- ✓ *Analizador de compras sugeridas* con pronóstico de demanda y análisis de inventario.
- ✓ *Gestor de compras* para negociación de solicitud de cotización y órdenes de compra.

CUENTAS POR PAGAR

- ✓ Deuda organizada por *carteras*.
- ✓ Múltiples vencimientos por documento.
- ✓ Retenciones automáticas del IVA al cargar la factura de compras.
- ✓ Análisis de antigüedad de saldos y recomposición de saldos pendientes.
- ✓ Estado de cuenta por *carteras*, consolidado y conversión de monedas.
- ✓ Cronológico de movimientos.

CAJA Y BANCOS

- ✓ *Control de arqueos* de caja y transferencias.
- ✓ *Liquidación de cupones* a compañías de servicio y control de reembolsos.
- ✓ *Liquidación de puntos de venta* (reportes de cierre) y control de reembolsos.
- ✓ **Consola de gestión de cajas** para posición, status operacional de cajas, recepción y arqueo de transferencias, control de ajustes de caja y monitoreo de cajas de mostrador.
- ✓ *Gestor de bancos* para consulta de saldos y seguimiento de cheques.
- ✓ Conciliaciones bancarias asistidas.
- ✓ Punto de venta virtual.



El Sistema de Gestión Empresarial LATIS/Pro le ofrece

Flexibilidad Las funciones incorporadas pueden adaptarse a múltiples requerimientos de la empresa.

Confiabilidad La información procesada siempre es correcta. No hay pérdida de transacciones.

Alto rendimiento El sistema puede operar con tiempos de respuesta excelentes.

Escalabilidad La empresa es acompañada en su crecimiento de transacciones y localidades de operación.

Ergonomía Los usuarios tienen las acciones requeridas en cada proceso.



**LATIS/PRO SOPORTA EL CRECIMIENTO
EN VOLUMEN Y COMPLEJIDAD DE LAS
OPERACIONES DEL NEGOCIO**

LATIS/Pro
Versión 1.8
ADMINISTRATIVO
www.Latispro.com

**SISTEMA DE GESTIÓN EMPRESARIAL PARA
EMPRESAS QUE OPERAN EN LAS ÁREAS
DE DISTRIBUCIÓN Y VENTAS
(MAYOR Y DETAL)**

Latis-Tek S.A

Panamá

Tel: +507 390-6390

Contacto: contacto@latistek.com

Soporte: soporte@latistek.com

Ventas: ventas@latistek.com

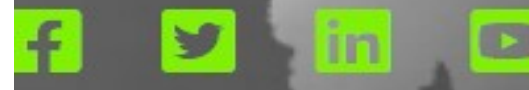
Latis Informática 101 C.A

Venezuela

Tel: +58 212 239-0101

Soporte: contacto@latisinformatica.com

Ventas: ventas@latisinformatica.com



Microsoft
SQL Server 2008

Windows Server 2008 R2

CARACTERISTICAS GENERALES

- **Soporta múltiples:**
 - ✓ Empresas
 - ✓ Sucursales
 - ✓ Almacenes
 - ✓ Unidades
 - ✓ Monedas
- **Módulos integrados**
 - ✓ Inventario
 - ✓ Ventas
 - ✓ Cuentas por Cobrar
 - ✓ Compras
 - ✓ Cuentas por Pagar
 - ✓ Caja y Banco
 - ✓ Modulo Web
- **Disponible en las siguientes ediciones:**
 - ✓ *Básica:* 3 usuarios.
 - ✓ *Profesional:* 5 usuarios.
 - ✓ *Profesional:* 10 usuarios.
 - ✓ *Corporativo :* 20+ usuarios.
- **Múltiples criterios de costeo**
- **Inventario Dual (Peso Variable)**
- **Generador de formatos:**
 - ✓ Documentos
 - ✓ Cheques
- **Reportes parametrizables**
- **Maneja retenciones de Ley**
- **Apoya contribuyente especial**
- **Control de acceso por:**
 - ✓ Menú
 - ✓ Perfiles
- **Carga masiva de productos y precios**

INVENTARIO

- ✓ Inventario Dual (Peso Variable)
- ✓ Manejo de tallas y colores (Múltiples unidades)
- ✓ Gestión de códigos de barra en impresoras (Zebras)
- ✓ Múltiples códigos *equivalentes* con identificación del origen (proveedor, fabricante, competencia, etc.).
- ✓ Productos *alternos* (sustitutivos).
- ✓ Múltiples *unidades de medida* (inventario, compra o venta) y conversiones automáticas entre ellas.
- ✓ *Ubicaciones* de productos en almacenes.
- ✓ Inventario actual, pedido, reservado, ordenado, disponible.
- ✓ *Gestor de inventario físico* para toma de existencias con tarjetas de conteo, listados o colectores de datos.
- ✓ *Analizador de niveles de inventario* para establecer niveles máximos, mínimos y puntos de reorden.



VENTAS

- ✓ Múltiples *listas de precios* con descuentos por volumen y descuentos por pronto pago.
- ✓ *Generación masiva de listas de precios.*
- ✓ *Políticas de venta para clientes especiales.*
- ✓ Manejo de vigencias temporales.

- ✓ **Gestor de pedidos** para manejo de reserva, despacho y backorder.
- ✓ **Gestor de ventas** para negociación asistida en cotización y pedidos.
- ✓ **Gestor de vendedores** para control de toma de cumplimiento de cuotas de venta/cobranza.
- ✓ **Liquidación de comisiones a vendedores** según criterios definidos por el cliente.
- ✓ **Libro de ventas** y declaración del IVA.



CUENTAS POR COBRAR

- ✓ Deuda organizada por *carteras*.
- ✓ Límite de crédito por cliente en distintas monedas.
- ✓ Recibos de cobro con manejo automático de descuentos por pronto pago y cheques rechazados.
- ✓ Análisis de antigüedad de saldos.
- ✓ Limpieza automática de saldos pequeños.
- ✓ Reporte cronológico de movimientos en cuentas por cobrar.

COMPRAS

- ✓ Múltiples *costos de compra*.
- ✓ *Retenciones de IVA* automáticas al cargar la compra.
- ✓ Facturas de compras, devoluciones, notas de entrega y recepción.